

Aufbau des neuen Ausbildungsrahmenplans

bisher	neu	
Keine direkte Entsprechung	Serviceleistungen anbieten	Vermittlung kundenorientierter Schlüsselkompetenzen
	Kunden ganzheitlich beraten	
	Kunden gewinnen und Kundenbeziehungen intensivieren	
Kontoführung und Zahlungsverkehr	Liquidität sicherstellen	Handlungsorientierte Formulierungen klassischer Geschäftsfelder
Anlage auf Konten	Vermögen bilden mit Sparformen	
Anlage in Wertpapieren	Vermögen bilden mit Wertpapieren	
Anlage in anderen Finanzprodukten	zu Vorsorge und Absicherung informieren	
...	...	„Neue Arbeitsmethoden“
Keine Entsprechung	Projektorientiert arbeiten	

Übersicht berufsprofilgebende Berufsbildpositionen neu/alt

AO 2020		AO 1998	
Berufsprofilgebende Berufsbildpositionen (BBP)		Berufsbildpositionen	
Nr.	Bezeichnung	Nr.	Bezeichnung
1.	Serviceleistungen anbieten		Keine direkte Entsprechung
2.	Kunden ganzheitlich beraten		
3.	Kunden gewinnen und Kundenbeziehungen intensivieren		
4.	Liquidität sicherstellen	3.	Kontoführung und Zahlungsverkehr
5.	Vermögen bilden mit Sparformen	4.1	Anlage auf Konten
6.	Vermögen bilden mit Wertpapieren	4.2	Anlage in Wertpapieren
7.	zu Vorsorge und Absicherung informieren	4.3	Anlage in anderen Finanzprodukten
8.	Konsumentenkredite anbieten und Abschlüsse vorbereiten	5.1	Standardisierte Privatkredite
9.	Baufinanzierungen vorbereiten und bearbeiten	5.2	Baufinanzierung
10.	an gewerblichen Finanzierungen mitwirken	5.3	Firmenkredite
11.	Instrumente der kaufmännischen Steuerung und Kontrolle nutzen	6.	Rechnungswesen und Steuerung
12.	Projektorientiert arbeiten		Keine Entsprechung

Abschlussprüfung Teil 1

Konten führen und Anschaffungen finanzieren

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">• Schriftliche Prüfung• 90 Minuten• Gewichtung 20 % | <p>Anforderungen:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Kundensituationen und -anliegen analysieren,2. kundenorientierte Lösungen entwickeln und erörtern,3. Möglichkeiten projektorientierter Arbeitsweisen aufzeigen,4. rechtliche Regelungen einhalten. |
|---|--|

Für den Nachweis sind folgende Gebiete zu Grunde zu legen:

- Kontoführung und nicht-dokumentärer Zahlungsverkehr
- Anlage auf Konten
- Konsumentenkredite

Durchführungszeitpunkt: 4. Ausbildungshalbjahr

Abschlussprüfung Teil 2

Vermögen aufbauen und Risiken absichern

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">• Schriftliche Prüfung• 90 Minuten• Gewichtung 20 % | <ol style="list-style-type: none">1. komplexe Kundenanliegen und Vermögenssituationen analysieren,2. kursbeeinflussende Faktoren berücksichtigen,3. kundenorientierte Lösungen zum Aufbau und zur Optimierung von Vermögen entwickeln und erörtern,4. Kunden anlassbezogen über Vorsorge und Absicherung informieren,5. rechtliche Regelungen einzuhalten. |
|---|--|

Durchführungszeitpunkt: am Ende der Berufsausbildung

Beispiel Bestehensregelung

...es ist nur ein Beispiel!

	Prüfungsbereich	Pkt.	Gewichtung	Gew. Pkt.	Bestehensregelung	
Teil 1	Konten führen und Anschaffungen finanzieren	0	20%	0	-	Gesamt: mindestens ausreichend
Teil 2	Vermögen aufbauen und Risiken absichern	70	20%	14	kein ungenügend	
	Finanzierungsvorhaben begleiten	70	20%	14	insgesamt mindestens ausreichend	
	Wirtschafts- und Sozialkunde	30	10%	3	drei Bereiche mindestens ausreichend	
	Kunden beraten	70	30%	21		
	Gesamtergebnis		100%	52	➔ bestanden!	