



# Ihr Partner im Risiko für fehlende Sicherheiten

Referent: Ingo Otten

# Agenda

1. BÜRGSCHAFTSBANK NRW
2. NACHFOLGE - BÜRGSCHAFT
3. ERP-FÖRDERKREDIT GRÜNDUNG UND NACHFOLGE
4. STILLE BETEILIGUNGEN DER KBG NRW
5. ANSPRECHPARTNER

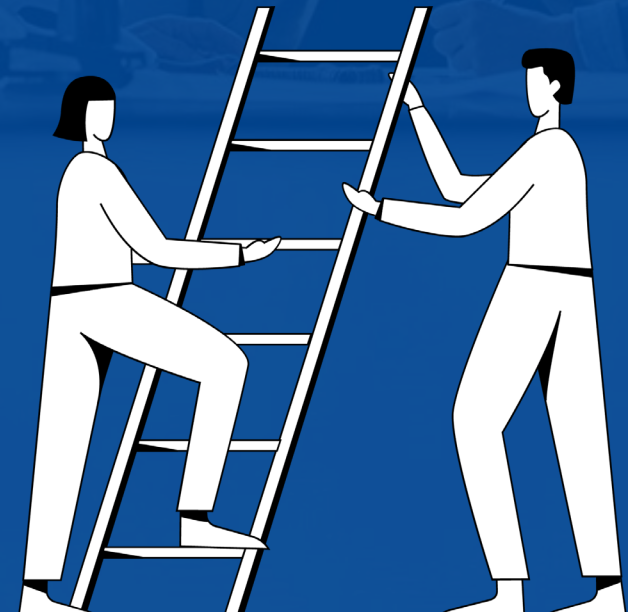
# Bürgschaftsbank NRW

✓ Seit 1955 der Partner im Risiko für Unternehmen, Banken und Sparkassen

✓ Wir ersetzen fehlende Sicherheiten, um Erfolg versprechende Vorhaben zu ermöglichen

✓ Wir fördern mit Ausfallbürgschaften bis zu T€ 2.000

- von 50 % bei T€ 4.000 Kreditvolumen bis 80 % bei T€ 2.500 Kreditvolumen
- kurz-, mittel- und langfristige Darlehen und Kredite der Hausbank (Kontokorrent, Avale, etc.)
- Förderkredite (z. B. NRW.BANK-Kredite oder KfW-Darlehen)
- Leasingfinanzierungen





# Geschäftsmodell und Förderauftrag

Bürgschaften und Garantien als Ersatz fehlender Sicherheiten

- ✓ Tragfähige Vorhaben und realistische Planung
- ✓ Überzeugendes Management / Unternehmer
- ✓ Unabhängig von Sicherheiten (aber Subsidiarität)
- ✓ Persönliche (Teil-)Haftung der Gesellschafter/Inhaber

Grundsatz: Im Zweifel für die Chance!



# Was fördern wir?

## Existenzgründungen

Neugründungen, Franchise, kompletter Investitions- und Betriebsmittelbedarf, Markterschließung, etc.

## Unternehmensnachfolgen

Komplettübernahme, MBO, MBI, Kaufpreise von Geschäftsanteilen, Firmenwert, Auszahlung von Gesellschaftern

Bei Betriebsübernahmen auch Besicherung bestehender Kredite möglich, sofern mit Ausscheiden des/der Altgesellschafter(s) bewertbare Sicherheiten freigegeben werden müssen

## Bestehende Unternehmen

Betriebserweiterungen und -verlagerungen, Kosten der Markterschließung, Rationalisierung, Modernisierung, Betriebsmittelfinanzierung (Auftragsvorfinanzierung, Avale)

## Innovationen

Markteinführungskosten innovativer Produkte



# Nachfolge- Bürgschaft

(seit 01.04.2024)

Wir fördern Unternehmergeist –  
Jetzt mit reduziertem  
persönlichen Risiko!

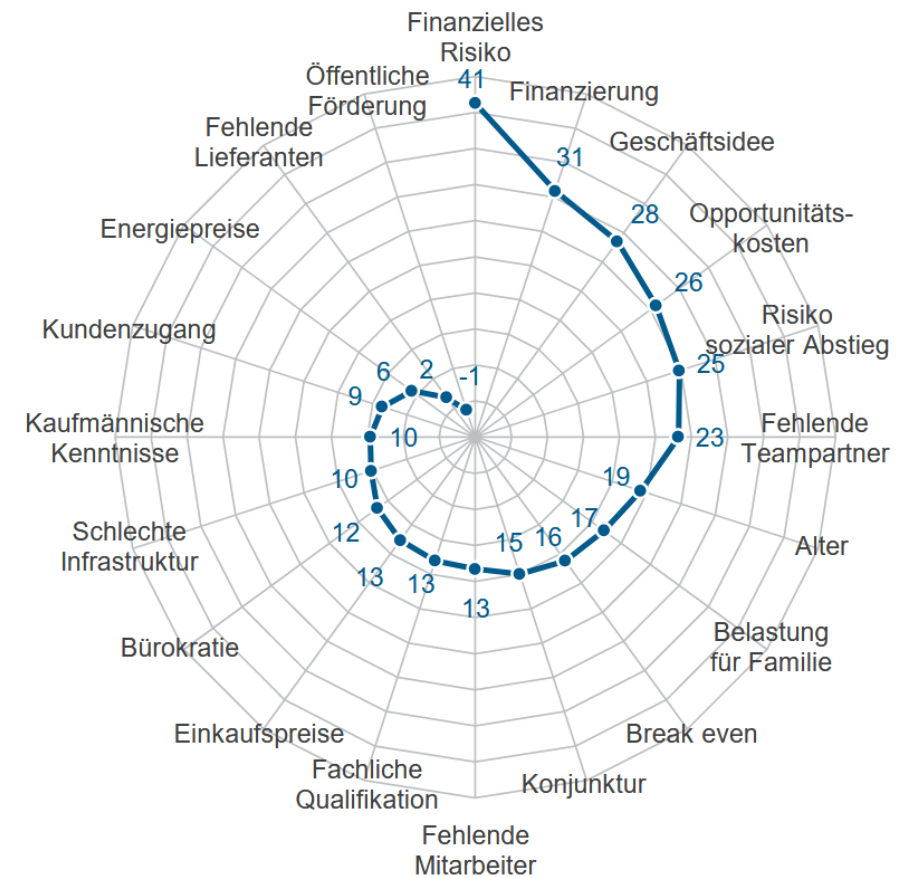




# Ausgangs- situation

- ausdrücklich bestätigt wird das Ergebnis durch den KfW-Gründungsmonitor 2023
- demnach stellt das finanzielle Risiko die „größte Barriere für die Gründungstätigkeit“ dar

## KfW-Gründungsmonitor 2023





# Förderansatz

Die Nachfolge-Bürgschaft setzt den Akzent der Förderung erstmals auch auf einen reduzierten, aber weiterhin angemessenen Haftungsumfang und somit eine Einschränkung des finanziellen Risikos eines potentiellen Unternehmensnachfolgers.

## Vorhaben

Reine Existenzgründungen durch Nachfolge / Übernahme:

- Betriebsübernahmen durch Anteilskauf / Kauf Vermögenswerte o. Ä.
- Tätige Beteiligung



# Förderansatz

## Förderfähig

- Angemessene Anteilskaufpreise
- Kaufpreise Assets (u.a. Betriebsimmobilien, Maschinenpark, Warenlager, Firmenwert)
- Ergänzungsinvestitionen ins Unternehmen
- Vorhabensbezogene Betriebsmittel / Warenlageraufstockung

## Kreditnehmer

- Reine Existenzgründer/Nachfolger
- Bei Haftungsbeschränkung:
  - KN zu gründende NewCo (Share-Deal)  
Muss Kapitalgesellschaft sein wegen Haftungsbeschränkung
  - KN neue (Kapital-)Gesellschaft (Asset-Deal)

# Förderinstrument

50 % bis 80 %-ige Ausfallbürgschaft mit folgenden „Sonderkonditionen“:

Hälftiges Bearbeitungsentgelt

nur 0,75 % einmalig, bei 50 % BÜ nur einmalig 0,50 %

Max. Bürgschaftsvolumen: T€ 2.000

Hausbankdarlehen oder  
Förderdarlehen der NRW.BANK / KfW

Laufzeit i.d.R. max. 10 Jahre  
> 10 Jahre i.d.R. nur bei Betriebsimmobilien

Persönliche BÜ reduziert auf 20 % der  
verbürgten Kreditsumme

(Haftungsbeschränkung nur möglich bei Kapitalgesellschaft)



# ERP-Förderkredit Gründung und Nachfolge

- Zinsgünstiges Darlehen der KfW mithilfe des ERP-Sondervermögens
- Entlastung von Kreditrisiken für Banken durch 100 %-Garantie der Bürgschaftsbank NRW
- Günstige Zinsen durch Besicherungsklasse 1 im RGZS infolge der Garantieübernahme der Bürgschaftsbank NRW

**0 %  
Risiko**

# Wen fördern wir?



**ExistenzgründerInnen**



**Unternehmensnachfolgen**



**Junge Unternehmen, die  
weniger als 5 Jahre  
geschäftstätig sind**

- Gemäß KMU-Kriterien mit Unternehmenssitz in Deutschland
- Kreditnehmer ist immer die natürliche Person





# Was fördern wir?

Existenzgründungen

Erwerb von Vermögenswerten  
(Asset-Deal)

Unternehmensübernahmen  
Nachfolgeregelungen  
Tätige Beteiligungen  
(Share-Deal)

Festigungs- und  
Erweiterungsmaßnahmen  
im Haupterwerb innerhalb von 5 Jahren  
nach Aufnahme der Geschäftstätigkeit

Förderfähige Kosten  
Investitionen, Übernahme und Beteiligung, Betriebsmittel, Warenlager

# Kredithöhe

**500.000**  
Euro

Maximal pro  
Antragstellender

**35 %**

Maximal vom  
Gesamtvorhaben

Es können mehrmals Kredite für jeweils verschiedene Vorhaben der Antragstellenden gewährt werden.

Wenn mehrere GesellschafterInnen die Antragsvoraussetzungen erfüllen, kann jede/r GesellschafterIn einen eigenen Antrag entsprechend seiner bzw. ihrer prozentualen Beteiligung am Gesellschaftskapital bis zur Höchstgrenze stellen.



# Laufzeit und Tilgung

## 15 Jahre

bei 5 Tilgungsfreijahren

Zinsbindung für die ersten 10 Jahre

oder

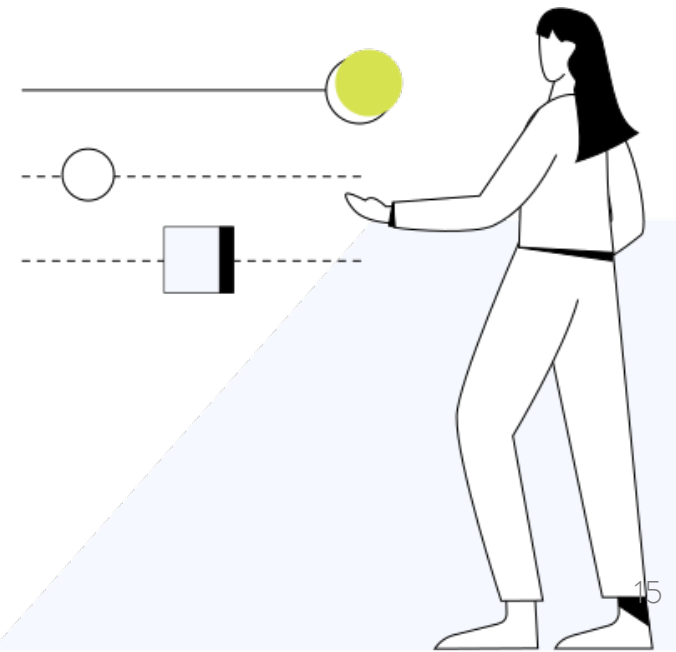
## 10 Jahre

bei 2 Tilgungsfreijahren

Zinsbindung für die gesamte Laufzeit

Während der tilgungsfreien Jahre sind nur die Zinsen und die Garantieentgelte zu zahlen. Danach wird der Kredit vierteljährlich in gleich hohen Raten zurückgezahlt.

Außerplanmäßige Tilgungen nur gegen Zahlung einer Vorfälligkeitsentschädigung an die KfW



<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Individuelle Eigenmittelvorgabe</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Keine Anrechnung auf Bürgschaftshöchstbetrag 2,0 Mio. € („on top“)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Keine Besicherung aus dem Privatvermögen</li> <li>✓ Nur persönliche Haftung des Endkreditnehmers</li> </ul>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 100 % Risikoentlastung der Bank</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Zwei Laufzeitvarianten: 10 oder 15 Jahre</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Zinsverbilligung aus ERP-Sondervermögen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Kreditbetrag bis zu 35 % der Bemessungsgrundlage</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Keine Bereitstellungsprovision</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Kombination mit anderen Förderprogrammen möglich</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Bestandteil ausgewogener Finanzierungsstrukturen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Langfristige Mittelbereitstellung</li> </ul>

# Kosten Endkreditnehmer

## Garantieentgelte

- 0,98 % p. a. Garantieentgelt Bund
- 1,01 % p. a. Garantieentgelt Bürgschaftsbank
- sind in den angegebenen Effektivzinssätzen (siehe Konditionenübersicht für KfW-Förderprogramme) enthalten
- an die garantiegebende Bürgschaftsbank während der gesamten Laufzeit zu zahlen

## Zinssatz

- orientiert sich an Kapitalmarktentwicklung und wird am Tag der Refi-Zusage festgesetzt
- wird individuell nach dem Risikogerechten Zinssystem ermittelt
- günstigere Zinsen durch Besicherungsklasse 1 im RGZS infolge der Garantie einer Bürgschaftsbank
- ist die Laufzeit größer als die Zinsbindungsdauer, unterbreitet die KfW vor Ende der Zinsbindungsfrist ein Prolongationsangebot
- günstigere Zinsen für Regionalfördergebiete



# Single-Antrag

## Unternehmensgegenstand

---

Maschinenbau-Unternehmen

---

## Vorhaben

---

Nachfolge durch 2. Führungsebene, ganzer Unternehmenskauf (Share-Deal)

---

## Finanzbedarf

---

T€ 1.000 Kaufpreis

---

## Situation der Bank

---

Nachfolger ist Existenzgründer

---

## Finanzierung

---

T€ 50 Eigenmittel  
T€ 350 Förderkredit  
T€ 600 Bankdarlehen

---

## Besicherung

T€ 350 Förderkredit besichert durch 100 %-Garantie der Bürgschaftsbank  
T€ 600 besichert durch Grundschulden auf Privatobjekt

# Kombi-Antrag

## Unternehmensgegenstand

---

Vorhaben

---

## Finanzbedarf

Photovoltaik - Unternehmen (Verkauf und Installation aus einer Hand)

---

Existenzgründung

---

T€	300	Fahrzeuge und technische Ausstattung
T€	100	Büroeinrichtung und EDV
T€	800	Warenlager
T€	400	Betriebsmittel
<b>T€</b>	<b>1.600</b>	

---

## Situation der Bank

---

Existenzgründer

---

# Kombi-Antrag

Blankorisiko von  
T€ 1.600 reduziert  
auf nur T€ 200

## Finanzierung

T€	100	Eigenmittel
T€	500	Förderkredit
T€	1.000	Bankdarlehen
<b>T€</b>	<b>1.600</b>	

## Besicherung

T€	500	Förderkredit besichert durch 100 %-Garantie der Bürgschaftsbank (keine weitere Besicherung)
T€	1.000	besichert durch 80 % Bürgschaft der Bürgschaftsbank

Sicherheiten für das verbürgte Bankdarlehen:

- Risikolebensversicherung Gründer
- Sicherungsübereignung Fahrzeuge und Technik
- Sicherungsübereignung Warenlager



# Stille Beteiligungen für KMU

	Start	Nachfolge	Wachstum
<b>Zielgruppe</b>	Existenzgründer bzw. junge Unternehmen (max. 2 Jahre alt)	Existenzgründer bei Betriebs- übernahmen und Unternehmen, die ihre Nachfolge regeln möchten	etablierte wachstums- orientierte Unternehmen (min. 2 Jahre alt)
<b>Beteiligungsvolumen</b>	€ 50.000 bis € 1.500.000		
<b>Beteiligungsvorhaben</b>	Gründungs- und Festigungskosten für Investitionen, Wachstum	Unternehmenskaufpreis, Auszahlungen von Gesellschaftern	Zukunftsgerichteter Investitions- bedarf inkl. Betriebsmittel
<b>Laufzeit</b>	7 - 10 Jahre		
<b>Voraussetzungen</b>	Eigenkapitalparität komplementär zur Hausbankfinanzierung	Eigenkapitalparität max. 50 % Finanzierungsanteil KBG	Eigenkapitalparität max. 75 % Finanzierungsanteil KBG
<b>Beteiligungsentgelt</b>	marktgerechtes Festentgelt, variable gewinnabhängige Vergütung, Kosten der Beteiligungsgarantie der Bürgschaftsbank NRW		

# Mikromezzaninfonds Deutschland

<b>Förderinstrument</b>	Stille Beteiligungen bis zu T€ 50 und bis zu T€ 150 für Antragsteller, die zur besonderen Zielgruppe gehören, jedoch max. T€ 75 je Vorhaben
<b>Laufzeit</b>	Max. 10 Jahre
<b>Rückzahlung</b>	Tilgung erfolgt nach dem siebten Jahr in drei gleich großen Raten
<b>Konditionen</b>	8 % p. a. der Beteiligung (nur 6,5 % bei Vorlage bestimmter Voraussetzungen) zzgl. Gewinnbeteiligung von 1,5 % p. a. der Einlage einmaliges Bearbeitungsentgelt von 3,5 %
<b>Besicherung</b>	Es sind keine materiellen Sicherheiten zu stellen Persönliche (Teil-)Garantie/n der/des wesentlichen Gesellschafter/s bei juristischen Personen
<b>Antragstellung</b>	Über die KBG NRW unter <a href="http://kbg-nrw.ermoeglicher.de">kbg-nrw.ermoeglicher.de</a>

# Ihre Ansprechpartner – Team Nord



**Tim Deden**

Regionalleiter  
[tdeden@bb-nrw.de](mailto:tdeden@bb-nrw.de)  
02131 5107-107



**Stephan Kopmann**

auch für Leasing-Bürgschaften  
[skopmann@bb-nrw.de](mailto:skopmann@bb-nrw.de)  
02131 5107-145



**Marc Wolters**

auch für Beteiligungen  
[mwolters@bb-nrw.de](mailto:mwolters@bb-nrw.de)  
02131 5107-172



**Dominik Donath**

[ddonath@bb-nrw.de](mailto:ddonath@bb-nrw.de)  
02131 5107-146



**Matthias Michels**

auch für Agrar-Bürgschaft  
[mmichels@bb-nrw.de](mailto:mmichels@bb-nrw.de)  
02131 5107-169



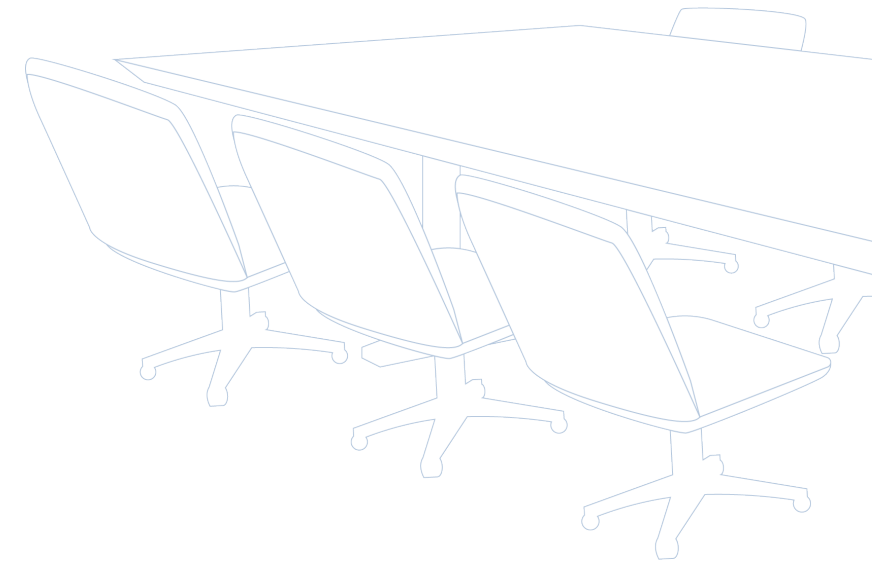
**Oliver Kelzenberg**

[okelzenberg@bb-nrw.de](mailto:okelzenberg@bb-nrw.de)  
02131 5107-108



**Monika Westenberger**

auch für Express-Bürgschaften  
und Bürgschaft ohne Bank  
[mwestenberger@bb-nrw.de](mailto:mwestenberger@bb-nrw.de)  
02131 5107-161





# Ihre Ansprechpartner – Team Süd



**Ingo Otten**

Regionalleiter  
[iotten@bb-nrw.de](mailto:iotten@bb-nrw.de)  
02131 5107-143



**Lutz Hambüchen**

für Agrar-Bürgschaften  
[lhambuechen@bb-nrw.de](mailto:lhambuechen@bb-nrw.de)  
02131 5107-131



**Nicole Meurer**

[nmeurer@bb-nrw.de](mailto:nmeurer@bb-nrw.de)  
02131 5107-133



**Yannik Berger**

[yberger@bb-nrw.de](mailto:yberger@bb-nrw.de)  
02131 5107-162



**Thilo Herdler**

[therdler@bb-nrw.de](mailto:therdler@bb-nrw.de)  
02131 5107-139



**Rudolf Pinter**

auch für Beteiligungen  
[rpinter@bb-nrw.de](mailto:rpinter@bb-nrw.de)  
02131 5107-142



**Bettina Bilstein**

[bbilstein@bb-nrw.de](mailto:bbilstein@bb-nrw.de)  
02131 5107-106



**Daniela Hirtz**

[dhirtz@bb-nrw.de](mailto:dhirtz@bb-nrw.de)  
02131 5107-149



**Sonja Steinkläubl**

auch für stille Beteiligungen und  
Leasing-Bürgschaften  
[ssteinklaeubl@bb-nrw.de](mailto:ssteinklaeubl@bb-nrw.de)  
02131 5107-183



Vielen Dank!

[nrw.ermoeglicher.de](http://nrw.ermoeglicher.de)